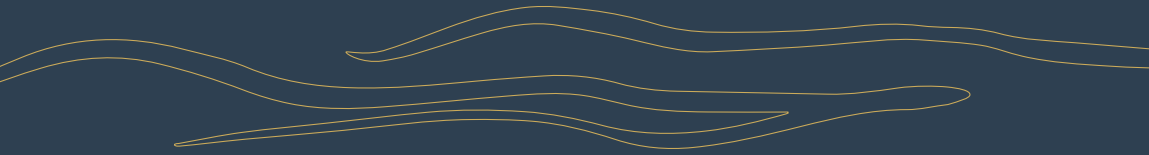
HERZLICHE EINLADUNG
NACHFOLGE
am See
Bereit für die Unternehmensnachfolge.

„Endlich gut vorbereitet auf die fünf schwierigsten Fragen Ihres ganz persönlichen Unternehmensverkaufs im Mittelstand.“



Exklusiver Workshop

mit Unternehmerinnen, Unternehmern und Experten aus Deutschland, Österreich und der Schweiz

1,5 TAGE EXKLUSIVER WORKSHOP

NACHFOLGE
am See

Bereit für die Unternehmensnachfolge.

Freitag 16. und Samstag 17. September 2022

im Bayerischen Hof in Lindau am Bodensee

Ihre Investition: 1.500 EUR Workshop zuzüglich Hotelübernachtung/Genussverpflegung

Anmeldung bitte über **www.nachfolge-am-see.de** bis spätestens 31.07.2022.

Liebe Unternehmerin,
lieber Unternehmer,

irgendwann steht für jede Unternehmerin und jeden Unternehmer das Thema Nachfolge an. Kommt keine familieninterne Nachfolge in Betracht, bleibt als externe Lösung in den meisten Fällen der Unternehmensverkauf.

Wenn Sie als Unternehmerin oder Unternehmer Ihren Unternehmensverkauf gut vorbereitet umsetzen möchten, wenn Sie selbst bestimmen wollen, wer und natürlich mit welchem Kaufpreis Ihre Nachfolge antritt, dann werden Sie von den Inhalten der Nachfolge am See begeistert sein.

Und das alles an einem wunderschönen Ort, fernab vom Tagesgeschäft.

Ihr Nachfolge am See – Team

Rudolf Fantl, Sebastian Fantl, Oliver Leibfarth, Alexander Reichel, Stefan Saner

FANTL CONSULTING

Leibfarth M&A Consulting

Oakstreet ZIELFÜHREND ZUR UNTERNEHMENSNACHFOLGE

saner consulting

Partner des M&A-Netzwerks concess

Was erwartet Sie?

Sie treffen in dem Workshop mittelständische Unternehmerinnen und Unternehmer in einem exklusiven Rahmen von rund 15 Teilnehmenden. Im kleinen Kreis tauschen Sie sich vertrauensvoll über Ihre Unternehmensnachfolge aus und profitieren gleichzeitig von den Erfahrungen des Experten-Teams von Nachfolge am See. So können Sie in einem geschützten Raum mit Gleichgesinnten über das Thema sprechen, das im Unternehmeralltag oft zu wenig Platz hat:
Den Verkauf Ihres Unternehmens.

Highlight am 16.09.2022: Kaminabend

mit dem Verhandlungsexperten

Matthias Schranner

„Unternehmensverkauf – Die wichtigste Verhandlung Ihres Lebens.“

www.schranner.com

Diese fünf Kernfragen bearbeiten wir gemeinsam:

1. Was ist mein Unternehmen wirklich wert und wie kann ich den Wert meines Unternehmens noch weiter steigern?
2. Wie finde ich den richtigen Käufer?
3. Ganz konkret: Wie gestalte ich den Verkaufsprozess zu meinem Vorteil?
4. Was kann ich von anderen erfolgreichen Unternehmensverkäufen lernen? – Echte Tipps und Tricks.
5. Verhandlungsführung: Wie gehe ich gut vorbereitet und souverän in die vielleicht wichtigste Verhandlung meines Lebens?

Holen Sie sich echten Mehrwert zu den fünf schwierigsten Fragen der Unternehmensnachfolge:

- Mit konkreten Maßnahmen zur Wertsteigerung Ihres Unternehmens
- Checklisten rund um den Verkaufsprozess
- Individuelle Lösungen für Ihren Unternehmensverkauf

... von den erfahrenen Experten des Nachfolge am See - Teams

„Nachfolge am See ist ein spannender Ansatz, um sich rechtzeitig auf den Unternehmensverkauf vorzubereiten. Ich werde interessierten Mandanten gerne raten, hier teilzunehmen.“

Dr. Andreas Mayer

Rechtsanwalt und Steuerberater, Bayern
www.menzundpartner.de

„Ich kenne die Herausforderungen der Nachfolge im Mittelstand aus eigener Erfahrung sehr gut. Der vertrauensvolle Austausch mit anderen Unternehmern und mit externen Spezialisten ist dabei äußerst wertvoll. So etwas wie Nachfolge am See hätte mich dabei sicher sehr unterstützt.“

Renate Panhofer

Unternehmerin aus Oberösterreich

„Hätte es so einen Workshop wie Nachfolge am See schon vor dem Verkauf meines Unternehmens im Jahre 2019 gegeben, hätte mir das sicher viele Themen erleichtert. Man ahnt vorher gar nicht, was da alles auf einen zukommt.“

Norbert Berner

Senior Unternehmer, Baden-Württemberg

Anmeldung und weitere Informationen unter

www.nachfolge-am-see.de