

Teaser Kaufangebot

Erfolgreicher Nischenanbieter im IT-Bereich



Die Firma hat sich eine sehr starke Marktposition in einer attraktiven Nische erarbeitet. Langfristige Wartungsverträge und Wachstumspotential machen die Firma mit der eigenentwickelten Software interessant für einen Nachfolger.



Übersicht

Die Firma ist seit gut 31 Jahren erfolgreich auf dem Markt tätig. Die Firma hat einen sehr guten Ruf und einen grossen und langjährigen Kundenstamm. Die eigenentwickelte Software bedient die Bedürfnisse zweier Branchen perfekt; weitere IT-Lösungen runden das Angebot im Sinne eines Fullservices ab. Der etablierte Name und stets zufriedene Kunden ermöglichten 2018 einen Umsatzwachstum mit guter Gewinnsituation.

Der Inhaber hat die Firmenstrukturen stetig und vorausschauend dem Markt angepasst; es besteht eine grosse Anzahl Wartungsverträge mit Umsatzsicherheit. Dank den effizienten Strukturen kann den Kunden ein hoher Grad an Servicequalität garantiert werden. Die Firma bietet sehr attraktives Wachstumspotential.

Der Inhaber möchte die Firma einer vertriebsstarken Persönlichkeit (kein IT-Know-how notwendig) oder einer branchenverwandten Firma übergeben und steht für eine Übergangsphase bereit.

Eckdaten

Branche:	Software und IT-Lösungen
Region:	Zürich
Mitarbeiter:	8 (610%)
Gründung:	1988
Umsatz:	CHF 750 Tsd.
Kaufpreis:	CHF 600 Tsd.
Immobilie	Nein

Highlights

- ✓ Grosser Kundenstamm
- ✓ Hoher Anteil Wartungsverträge
- ✓ Hoher Bekanntheitsgrad in Branche
- ✓ Modulare Software für Zusatzverkäufe
- ✓ Inhaberunabhängig
- ✓ Schlanke Strukturen

Kontakt



Stefan Saner
Tel.: 079 781 10 81
stefan.saner@saner-consulting.ch

0842 204 204

info@saner-consulting.ch

Haldenstrasse 22
4600 Olten
Schweiz