Planification de succession ?

Vente d’entreprise ?

Projets de fusion et acquisition ?

saner consulting

con|cess®
M+A - Partner

saner consulting conseille les propriétaires, les investisseurs, les entreprises et les family offices tout au long du processus de fusion-acquisition.

Références de projets en cours et passés (sélection)

- Vente : spécialiste des systèmes de sécurité, **valeur d'entreprise de 14 millions** de CHF
- Vente : constructeur de machines spécialisées, **80 employés**
- Vente : logiciels pour la gestion de l'énergie et des actifs, **valeur d'entreprise de 7 millions** de CHF
- Vente : entreprise EdTech, **70 collaborateurs**
- Achat : family office suisse pour une marque lifestyle B2B, **valeur d'entreprise de 80 millions** d'euros
- Achat : entreprise commerciale suisse qui développe sa propre production (acquisition), **70 collaborateurs**
- Autres références : saner-consulting.ch/références

“

Alexander Pieper*:

« Nous remercions Stefan Saner pour son excellente collaboration. Il nous a accompagnés de A à Z, en gardant toujours une vue d'ensemble sans pour autant négliger les détails. Son approche pragmatique, ses précieuses contributions et sa médiation entre deux cultures différentes ont été très précieuses pour nous afin de mener à bien cette acquisition. Nous nous réjouissons déjà de notre prochain projet avec lui. »

*Président du conseil d'administration chez Franke
Membre du conseil d'administration chez Artemis Group
Propriétaire du Kraftwerk Group

Compétent. Compréhensible. Efficace.

Nous ne faisons que du M&A : préparation, évaluation, recherche d'acheteurs, négociation et conclusion ; et ce en DACH et dans toute l'Europe.

01 Rôle consultatif | Aperçu

- Avec un savoir-faire issu de plus de 100 projets, nous vous guiderons vers une vente d'entreprise réussie. Les fondateurs de saner consulting sont eux-mêmes entrepreneurs et resteront vos interlocuteurs tout au long du processus.
- Nous conseillons, évaluons et intervenons jusqu'à ce que nous obtenions le meilleur résultat pour vous et votre entreprise. Nous traitons exclusivement des questions relatives à une transaction d'entreprise : préparer, évaluer, trouver un acheteur, négocier.
- En tant que membre du réseau **con|cess M+A** et **Transeo**, nous disposons d'un réseau international ainsi que d'un vaste réseau d'acheteurs efficace en DACH et en Europe.

- Géré personnellement par Thomas et Stefan Saner
- Conseils clairs avec des recommandations ciblées
- Réseau européen et grand réseau d'acheteurs
- Conclusions réussies grâce à un processus clair

saner consulting

Nous sommes pragmatiques et entreprenants, structurés et déterminés.

Les fondateurs de saner consulting sont eux-mêmes entrepreneurs et sont donc sur la même longueur d'ondes que vous

Le noyau de saner consulting est constitué d'une petite équipe interdisciplinaire. Nous avons des antécédents différents, des expériences dans des secteurs variés et sommes liés par notre compétence en matière de conseil aux PME suisses.

Grâce à notre composition intergénérationnelle, nous pouvons facilement nous mettre à la place des différents acteurs dans un processus de succession. Nous disposons d'un bon réseau sur le marché et pouvons donc garantir un processus efficace.

Nous n'acceptons que des mandats sélectionnés et nous nous consacrons intensivement à chaque mission. Pour nous, une collaboration basée sur le partenariat est une condition préalable au succès.

Continuité entrepreneuriale chez la famille Saner : Thomas à l'extrême droite avec Stefan & Kathrin au centre lors d'une séance photo pour l'édition du 50e anniversaire de l'entreprise familiale (1995).

Expérimenté

Personnel

Concentré sur un seul objectif

Entrepreneurial

Transparent

En réseau

Intergénérationnel

« La vente d'une entreprise ne se résume pas à une simple transaction »
Stefan Saner

Partenaire

Fort d'une expérience en tant que consultant, brand manager et analyste financier auprès de petites et grandes entreprises issues de divers secteurs, il dispose du savoir-faire nécessaire pour mener à bien la vente d'une entreprise. Il est responsable des questions d'évaluation, de la préparation des données, des analyses de marché et des présentations, et guide les propriétaires tout au long d'un processus structuré.

Il a déjà accompagné des projets axés sur les fusions-acquisitions, la restructuration et le développement organisationnel dans divers secteurs. Dans le cadre de son master et de sa thèse de licence, il s'est intéressé aux PME et plus particulièrement aux entreprises familiales.

Il est titulaire d'un Master of Finance (M.Sc.) de la Stockholm School of Economics et d'un Bachelor of Arts en gestion d'entreprise (B.A. HSG) de l'Université de Saint-Gall. Il a également étudié à l'Indian Institute of Management de Bangalore (IIM-B).

Dans sa vie privée, il est passionné de voile (il a notamment traversé l'Atlantique), aime passer du temps en montagne et voyager en camping-car avec sa famille, avec laquelle il vit à Berne.

stefan.saner@saner-consulting.ch

« Les transactions créent des opportunités, tant pour les vendeurs que pour les acheteurs. »

Kathrin Saner

02 saner consulting

Conseillère

Grâce à son expérience en tant que membre du conseil d'administration, investisseuse dans des start-ups et dans la création d'entreprises moyennes prospères, elle apporte un réseau important et un savoir-faire précieux dans divers secteurs, notamment l'informatique, les logiciels, la publicité et les médias, la finance et la logistique. Nous pouvons compter sur son expertise approfondie pour accompagner les transactions du côté acheteur, les projets d'intégration post-fusion et les restructurations.

Elle est titulaire d'un Master of Finance (M.Sc.) de l'Université de Lugano et a terminé ses études avec la distinction « Best student in class ». Elle a également suivi diverses formations continues dans des institutions renommées. Elle travaille en outre comme experte chez Innosuisse, où elle évalue les demandes de financement de jeunes entreprises innovantes pour le compte du conseil d'administration.

Dans sa vie privée, elle est une passionnée de course en montagne, adore l'Engadine et vit avec sa famille à Spiegel, près de Berne.

kathrin.saner@saner-consulting.ch

« Sur la base de ma propre expérience, je connais la situation des propriétaires. »

Thomas Saner

02 saner consulting

Partenaire

Il a déjà dirigé avec succès différentes entreprises en Suisse et à l'étranger et a acquis, notamment lors de la vente d'entreprises familiales, l'expertise nécessaire pour mener à bien la vente d'une entreprise. Fort de son expérience, il est capable de se mettre à la place des propriétaires et comprend qu'une PME n'est pas une petite grande entreprise.

Grâce à ses nombreuses années d'expérience en tant que directeur général de différentes entreprises, dont ses propres PME et grandes entreprises, il s'est constitué un vaste réseau d'entrepreneurs et de spécialistes.

Il a étudié le droit et la gestion d'entreprise à l'université de Berne.

Dans sa vie privée, il est passionné de voile et d'échecs et passe souvent du temps dans les montagnes de sa région d'adoption, l'Engadine.

thomas.saner@saner-consulting.ch

con|cess M+A définit depuis 1999 les standards sur le marché des successions et des ventes d'entreprises

Avec 15 partenaires, le plus grand réseau indépendanten matière de fusions et acquisitions de la région DACH ; saner consulting est le partenaire suisse

03 con|cess M+A

- Réseau de partenariat de conseillers et de courtiers en fusions et acquisitions
- Fondée en 1999
- Actif dans l'ensemble de la région DACH,
- 19 sites
- Plus de 600 transactions réalisées
- Coopérations internationales
- Normes communes / règles uniformes
- Base de données d'environ 2 500 acheteurs potentiels (domaine de recherche, profil et leurs possibilités)
- Contacts avec un grand nombre d'investisseurs / family offices
- Consultant certifié pour la vente et l'évaluation d'entreprises (RKW), membre du Bund Deutscher Unternehmensberater (BDU)
- Partenaires de coopération : EACVA - Verband der Unternehmensbewerter, Handelsblatt, Deutsche Unternehmerbörse (DUB) et autres
- saner consulting est M+A Partner exclusif pour la Suisse
- www.concess.de

con|cess®
M+A - Partner

Votre partenaireen matièrede succession d'entreprise

04 Contact

Nous serions heureuxde mener à bien avec vous la reprise de votre entreprise.

N'hésitez pas à nous contacter directement pour toute question supplémentaire.

Meilleures salutations,

Stefan, Thomas & Kathrin Saner

saner consulting

saner consulting
con|cess M+A Schweiz
Jurastrasse 20
4600 Olten

con|cess®
M+A - Partner

Tel: 062 212 91 91
info@saner-consulting.ch
www.saner-consulting.ch

saner
consulting